

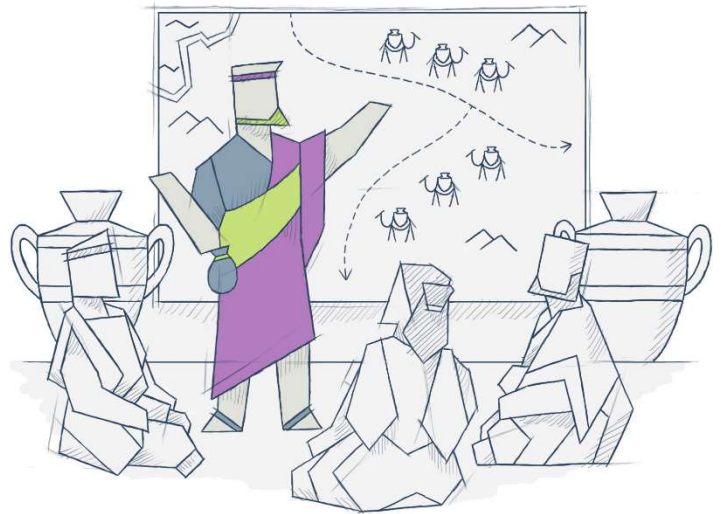
Wir suchen:

Vertriebsleiter (w/m/d) Ost

ab sofort oder nach Vereinbarung, Voll- oder Teilzeit

Ob Profi oder Quereinsteiger, du willst Verantwortung übernehmen und ein erfolgreiches Schweizer Start-up aktiv mitgestalten? Kannst du haben!

- #Start-up
- #Virtual Reality
- #B2B-Sales
- #3D
- #SaaS/Subscription Management



Wer braucht deine Verstärkung?

HEGIAS bringt die weltweit erste browserbasierte High-End Virtual Reality (VR) Lösung zur Visualisierung und Kommunikation für die Bau- und Immobilienbranche auf den Markt. Planungsdaten und 3D-Modelle können damit auf Knopfdruck in der VR von mehreren Personen, ortsunabhängig betrachtet und verändert werden. Nach erfolgreichem Proof of Market in der Schweiz wollen wir nun den deutschen Markt erobern.

So schaffst du Mehrwert

Als regionaler Vertriebsleiter bist du für den Verkauf und das Business Development in den Bundesländern Berlin, Brandenburg, Mecklenburg-Vorpommern, Sachsen, Sachsen-Anhalt und Thüringen verantwortlich. Um deine monatlichen Umsatzziele zu erreichen, entwickelst du eigenverantwortlich Marketing- und Vertriebsaktivitäten, präsentierst unser Produkt überzeugend auf Roadshows, Fachmessen und Seminaren, erkennst und erschliesst aufgrund deiner Markt- und Wettbewerbsbeobachtungen neue Potenziale und arbeitest proaktiv mit externen und internen Partnern zusammen. Du bist dir deiner Rolle als Botschafter unseres Unternehmens stets bewusst und du repräsentierst respektvoll unsere Werte.

Das macht dich zum idealen Vertriebsleiter

Um in dieser spannenden Rolle erfolgreich zu sein, bringst du folgende Voraussetzungen mit:

- Du besitzt eine grosse Portion Selbstbewusstsein und Organisationstalent
- Du bist neugierig, begeisterungsfähig und besitzt Einfühlungsvermögen
- Du bist belastbar, flexibel, initiativ und bereit, Verantwortung zu übernehmen
- Du bist reisefreudig, kontaktstark und eloquent in Wort und Schrift
- Auf dich können sich Kunden, Partner und Kollegen zu 100 Prozent verlassen
- Es motiviert dich, mit einem revolutionären Produkt Gutes für deine Kunden, die Gesellschaft und die Umwelt zu leisten
- Erfahrungen und Netzwerke in der Architektur-, Bau- und Immobilienbranche erleichtern deinen Einstieg

Wenn du neue Herausforderungen suchst und einen wesentlichen Einfluss auf unsere Erfolgsgeschichte nehmen willst, dann bist du bei uns richtig.

Unsere Werte

Fair

Wir haben Spass, bei dem was wir tun. Wir haben ein gutes Gewissen, bei dem was wir getan haben. Denn wir entscheiden konsequent fair und unvoreingenommen aufgrund besten Wissens und Erfahrung. Wir sind fair gegenüber allen Stakeholdern und der Umwelt im Gesamten. Unser Geschäftsmodell ist nachhaltig rund reduziert den ökologischen Fussabdruck unserer Kunden.

Schweizerisch weltoffen

Wir denken strukturiert und erledigen unsere Arbeit präzise und mit Liebe zum Detail. Wir bleiben dabei gestalterisch flexibel und lassen schöpferische Freiheiten zu. Wir sind eine Willensgemeinschaft und handeln ziel- und werteorientiert.

Authentisch

HEGIAS ist authentisch, weil wir offen und ehrlich über jedes Thema reden können, welches uns am Herzen liegt. Wir pflegen eine direkte und transparente Informationspolitik. Wir sind unvoreingenommen und offen gegenüber allen Menschen. Wir begegnen allen mit Respekt, egal welcher Herkunft, Rasse, Geschlecht, Alter und Position.

Das erwartet dich

Du hast die Chance, die Erfolgsgeschichte eines jungen und dynamischen Startups mitzuschreiben und unser Unternehmen massgeblich mitzuprägen. Wir bieten dir:

- Wertschätzung
- langfristige Beschäftigungsverhältnisse
- Arbeitszeitmodelle in Voll- und Teilzeit
- flexible Arbeitszeiten
- sehr gute Verdienstmöglichkeiten durch hohe Erfolgsbeteiligung
- Weiterbildung und Aufstiegsmöglichkeiten

Mehr Infos: www.hegias.com

Wenn Du Teil einer grossartigen Erfolgsgeschichte werden möchtest und von deinen Qualitäten überzeugt bist, dann freuen wir uns auf deine Bewerbung: jobs@hegias.com.

